

快人一步

Ngo Sach Vinh 于 2015 年创立了 Sao Viet Technology Mechanical 股份有限公司，简称：SAVIMEC。他积极拓展公司的产品组合并强化员工的技术诀窍，在短短几年之间就使公司一跃成为越南领先的钣金加工供应商之一。为了在激烈竞争中脱颖而出，Ngo Sach Vinh 从一开始就专注于现代化工艺，并购入了通快的高效机床。面对越南市场日益增长的激光切管需求，这位企业家决定购入 TruLaser Tube 5000 fiber。他解释道：“有了这套设备助公司一臂之力，我们不但以优秀质量快速满足了现有客户的要求，而且还通过扩展产品组合的方式赢得了新客户”。

SAVIMEC

www.savimec.vn



Sao Viet Technology Mechanical 股份有限公司，简称 SAVIMEC，由 Ngo Sach Vinh 于 2015 年创立。这家公司在短短数年之间就发展成为越南领先的钣金加工供应商之一。随着该公司于 2017 年在河内-广宁-海防这一重要的经济三角中心地带新建了 12,000 平方米的厂区，Ngo Sach Vinh 为 SAVIMEC 的发展树立了里程碑。该企业从一开始就专注于现代化工艺和优秀的制造质量，并于 2018 年从通快购入了首台机床。SAVIMEC 的客户遍布各行各业，包括汽车、空调、电讯和电子产品。从 2021 年开始，该公司将激光切管服务引入了产品组合。这样一来，SAVIMEC 公司的服务范围就完全覆盖了钣金加工产业链。

行业	员工人数	网点
金属加工	60	Tu Son, 越南北宁省

通快产品

- TruLaser Tube 5000 fiber
- TruBend Center 7030
- TruLaser 5030 fiber
- TruLaser 2030
- TruPunch 2000
- TruBend 5085
- TruBend 7036
- TruBend 1100
- TruPunch 5000

应用

- 激光切割
- 折弯
- 冲裁
- 激光管材加工

挑战

在越南开展国际业务的金属加工企业并不常见。不过 SAVIMEC 却是其中之一。自 2015 年成立以来，

总经理兼企业所有人 Ngo Sach Vinh 就一直不遗余力地将公司发展成为高度现代化的钣金加工企业。除了掌握现代化工艺的技术诀窍，他也选择信赖通快的机床设备。他解释说：“我希望能为客户提供质量优秀的产品，所以需要采购可以胜任这项任务的高效机床”。为满足越南市场日益增长的激光切管需求，这位企业家于 2021 年再次选择了通快并购入一台 TruLaser Tube 5000 fiber。有了该自动化机床，该公司不但可为现有客户服务，而且还可通过拓展产品组合的方式赢得新客户。在谈到再次选择通快的原因时，Ngo Sach Vinh 解释说：“因为生产力和加工质量对我来说至关重要。除此之外，机床还应可以灵活加工多种厚度的材料”。



"有了 TruLaser Tube 5000 fiber 助公司一臂之力，我们不但以优秀品质快速满足了现有客户的要求，而且还赢得了新客户。"

NGO SACH VINH
SAVIMEC 公司所有人和 CEO



解决方案

速度、精度和质量。这三者是 Ngo Sach Vinh 最看重的机床表现。而 TruLaser Tube 5000 fiber 的表现均可满足他的要求。“在越南只有少数几家合约制造商可提供激光切管服务。因此携高效机床尽快进入该市场对我来说至关重要”，SAVIMEC 公司老板解释后继续说道：“Rapid Cut 选项令我倍感欣喜，它的进给速度是同类机床望尘莫及的。这就显著提高了生产效率，尤其是对于壁厚较薄的管材。”该系统的高度自动化对这名企业家来说也是一个重要优势。尽管员工的技能水平高，但他还是致力于尽量减少人工干预生产。Vinh 解释说：“得益于 TruLaser Tube 5000 fiber 的螺纹套件，我们实现了螺纹全自动加工。这就为我的员工省却了数个手动加工步骤，从而可将节省下来的时间和精力花在其他工作上”。除了种类多样的材料，SAVIMEC 也可加工各类的管材。Vinh 解释说：“我们可加工不同直径的方形、圆形和椭圆形管材。有了 TruLaser Tube 5000 fiber 的自定心卡盘，我们无需改装就可加工各类管材。传感器监控系统会确保管材被机床妥善装夹。这就节省了时间，也满足了客户所期望的高加工精度”。

实施

“自从五年前购入首台通快机床以来，我不仅可使用现代化的机床，也可享用通快专家的技术诀窍以及该公司的优质服务”，Ngo Sach Vinh 解释道。通快越南分公司的员工可直接在现场为他提供服务。”我有三名员工已接受了 TruLaser Tube 5000 fiber 的操作培训”，这位 SAVIMEC 老板解释后继续补充说：“通快公司经验丰富的服务技术人员和软件培训讲师直接就在生产在线为我们服务。这样的服务特别省心”。



展望

质量、生产效率和可靠性无不令人信服，正如 Ngo Sach Vinh 所知：“这为我赋予了关键性的竞争优势。这些机床再加上通快的合作伙伴直接在越南本土为我提供的建议和服务，都帮助我进一步扩大了领先优势”。Ngo Sach Vinh 也将继续全力以赴实现生产过程的自动化和同步化。他明确表态：“我希望 SAVIMEC 公司成为全越南最大的合约制造商并可参与国际竞争。现在我们已经迈出第一步，我们现正向美国和欧洲出口产品”。

