RAMONA HÖNL

“单件成本才是决定性的”

□许多企业中，设备价格至今仍被视为最重要的采购标准。但□种□法□往过于片面。因为一项投资是□真正划算，最终取决于单件成本。□其中就涉及诸多因素：前后道工序□效率、设备产生的废品率，□及□备发生故障时服务响应的速度□□业在采购设备时究竟应该□注什么？通快产品管理负责人 **Tobias Reuther** □此进□了解读。

Reuther □生，许多中小型钣金加工□业都会面临一个问□：□竟什么样的设备才真正适□自己的工厂？您认为企业应该□哪些方面着手考虑？

Reuther: **首先，我建□企**□把关注点放得更全面□些□关键并不在于购买最便宜□设备，而是为自身生产找到最具经济性的解决方案□**真□关键的是长期的单件成本** ——□为设备在整个生命周期内产生的各项成本，最终都会体现在□个零件的加工成本中。其□包括材料消耗、能源需求、人工操作成本、设备可□性□及服务支持□

□听起来比只看设备采购价□要全面得多□

Reuther: **没错。采购□格**□看得见、也容易比较□，□持续运行成本往往并不明□。可在很多情况下，后者才占据了更大的成本比重□如□企业希望实现经济高效的□产，就必须了解设备在日常运行中的效率，以及其多年持续稳定运□□能力。

□据您的经验，在成本效益□估中，哪些因素最容易□低□？

Reuther: **服务成本常被低估。关键不仅在于停机□间□**身，更在于恢复生产的速□：备件能否快速送达现场？服务工程师能否第一时□到□？此外，一□“□性因素”同样也会直接影响□本核算，例如生产准备时间、操作□利性、培训□入，以及工艺质量。与此□时，能耗和材料利用率□重□性，也往往比许多企□最□预想的更高。所有这些因□，最终都会直接体现在单件成本上。

□对投资预算有限的企业，□快专门推出□ **1000** □列机□。该型设备背后的理念□什么？

Reuther: **通快在钣金□工□域一直以高端解决方□闻□**。因此，对于那些刚进入□金加工行业，或希望以更具经济性的方式升级生产□系□企业而言，通快设备往往□不会成为他们的优先选择。我们的 1000 系列机型，正是针对□一客户群体量身打造的。□在降低准入门槛的同时，依然能够提供较高的工艺□定□和加工质量。这对于中小□企业尤其具有吸引力，因为他们能够以相对可控的□入□为自身的生产打下坚实基□。

Tobias Reuther □任通快机床事业部产品管理负责人。

□快在钣金加工行业一直□□□□品牌。不过，现在像 TruLaser 1000 □类的激光切割机，最低□ 30 □欧元即可购入；□折弯机的起售价甚至已□□□ 10 万欧元左右□

https://www.trumpf.cn/zh_CN/newsroom/stories/entscheidend-sind-die-teilekosten/

□些设备的实际售价是多少□企业又可以通过哪些方□融□?

Reuther: 通□ TruLaser 1000 □列激光切割机的售□已低于 30 □□元。与此同时□TruBend 1000 □列折弯机的起售价甚至仅为 10 □□元。但对许多企业而言，这依然是 □笔不菲的投资□因□，通□作为拥有自有银行的机床□造商，能够为客户提供专门的融资支持。这里的专 □不□能够准确评估投资机会与□险，也能够判断设备的残值。他们会针对企业的投 □需□提供专业建议，并推荐合 □的融资方案，例如融资租赁。这一模式在 □□市场广受欢迎□

□认为服务和设备可用性的□要性有多高□

Reuther: **极其重要**。□备□旦停机，就无法继续□产□件，但成本却仍在持续产□。因此，我们并不把服务、备件供应能力和保养视 □附□项，而是将其作为产品理 □和价值承诺的重要组成部分。只有设备在整个生命周期内都能保持 □□可靠的运行，企业才能真□获得经济效益□

□多企业都面临成本压力。□这种情况下，哪些方面□然□能省?

Reuther: **毫无疑问**，□质□和安全。绝不能为了□期□省成本而在这些方面进行□协。这种妥协往往会在后期付出高昂代 □————**比如更长**□停□时间、更差的零件质量， □更高的安全风险。真正可持续的经济效益，来自稳定可靠的□产流程，而非短期节省。

□后，您最想给那些准备投□的中小型钣金加工企业□供□么建议□

Reuther: **要**□"□件□本"出发思考，而□是只盯着设备价格。只有从整体角度审视生产体系、分析 □备全生命周期成本，并□托可靠的技术与服务，企□才能为未来打造稳定可靠的生 □基础。

RAMONA HÖNL

机床事业部发言人