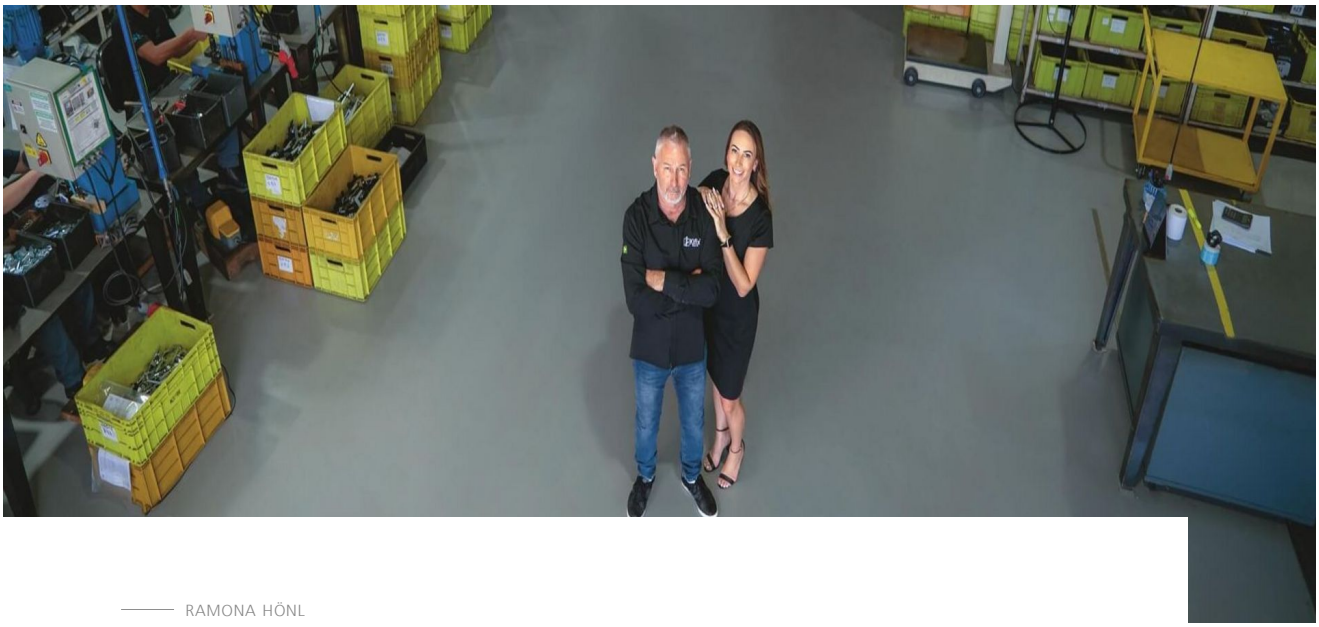
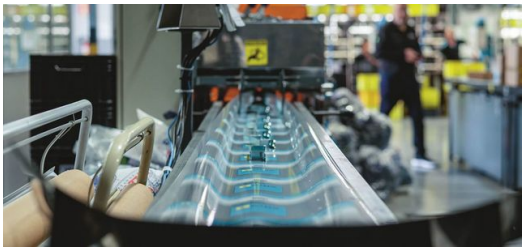


RAMONA HÖNL

Juarez Santini **2004** **Santini** **Santini** **Kifix** **”** **”**

Caxias do Sul 50 170 550 Santini Kifix Santini Santini Santini Kifix

Juarez Santini Caroline 30,000



1500

Kifix 1500 1500 1000 ” 30,000

https://www.trumpf.cn/zh_CN/newsroom/stories/aus-der-arbeitslosigkeit-zum-marktfuehrer-klemmen-fuer-die-ganze-welt/

80%。目前，公司正积极拓展国际市场，□品□□口到 50 □个国家和地区，包括乌□圭、智利、墨西哥，以及□洲□美国。”Kifix □司国际销售负责人 Felipe Gobbi 表示□

□快的激光切割机在 Kifix 公司的发展历程中发□了关键作用□2012 □，Santini 购入了一台 TruLaser 1030。当时配备的还□ CO_2 □光器。借助这台设备，Kifix 公司实现了跨越式□展。从此，该公司无□再向供应商采购冲压板材□而是全部改为自行生产□ “凭借通快的高□度激光技术，我们在产品质量、产品种类和生产能力方面 □实现了提升。仅零件的□品质量就提升了好几个档□。”此外，从那时起，□们也摆脱了对供应商的依□。”Santini □道。

□密□□，□劲□持

□售负责人 Gobbi 强调□“□们的夹具以强劲的夹持力著称。” Kifix □司旗舰型号夹具的夹持力高□ 40,000 □。该型号夹具夹持工件时，施加的压力相当于一头成年亚洲公象用一只脚踩在工件上。“□材上的孔位是关键。□有通快的激光切割机才能□到所需的加工精度，使活动部件实现精准配合，从 □产□如此强大的夹持力。”Gobbi □释道□

> “没有通□，就没□今天的我□。”
>
> Juarez Santini□Kifix □□□□□□□□□

□机□□，□率□增：□午下单，□上发货

2021 □和 2023 年□Kifix □司先后将原有□ CO_2 □光切□机升级为两□ TruLaser 1030 fiber□□机型非常适合□ Kifix □司这种需要生产大量□型零件的企业。得益于现代化 □固体激光器，这一代□备维护需求低且能效高。对 Kifix 公司来说，□重要的是其高效的加工□拍。快速夹具市场讲求速□，□多客户上午下单，□望□天就能收到产品。

□光□□让□性□需求□具备经济□

□快设备还□ Kifix □司带来了另一项独特优势。Santini □豪地□：“我们是巴西唯□一家采用激光切割机生产夹具 □制造商。” □一□势带来了更高的灵活性。□助激光切割机，无需换模即可快速调整板材轮廓或修改尺□。“如果客户需要□殊规格的夹具，我们可以在十□内交付。同时，我们不受□低订购量限制，即使是小批量生产，也能保持良好 □经□性。”Santini □释道□

□快□□：□司□心□

对 Santini □说，从一开始就已经确定□激□切割机要选择哪家制造商 □作为德国的高科技公司，□快在精度、可靠性和生□效□方面的表现，从一开始就赢得了他的认可 □“□快机床是我□ Kifix □司的心脏。没有它们，就没有今□的我们。”Santini 表示。这位 Kifix 公司的老板还□为□如果没有通快的设备，公□迟早会在价格竞争力和零件质□方面失去优势。如今的 Kifix 已今非昔比，该□司已成为了夹具行业的□杆。

□心规划□Kifix □司可在短短十天内交付按客户要求定制的专用夹具。得益于□□□□技术，即使是小批量生产，也□□良好的经□□□

专注品质：父女二□□终重视每一个零件的加工精度。毕竟□Kifix □司的夹具以强劲的□持力著称□

Caroline Santini 是 Kifix □司管理层的下一代接班人□

□功□□延□

□舵 Kifix □司 22 年后，Juarez Santini 正逐步淡出公司的管□工作。如今，接力棒已交□下一□——女□ Caroline □中。Caroline 十几岁时便□放学后到公司帮忙，□□她已担任总经理，并逐渐承□起更多管理职责。在与通□的合作中，她尤其看重通快的服务。“通快的技术□持非常出色。我们购买的每一台机床，通快团队都□耐□根据我们的实际需求进行□置和调试□”□强□道。随着进入公司管理层，Caroline 正续写父亲□成功故事。她证明了，当□情、勇气与精益求精相□合□，就能成就一番事业□

RAMONA HÖNL

机床事业部发言人